

Pronto para levar
o seu negócio para
outro patamar?

COMO
FRANQUEAR

Multiplicando Negócios de Sucesso





Você quer transformar **seu negócio em franquia ?**

Você trabalhou duro para montar o seu negócio e agora que ele está dando certo as pessoas estão te perguntando **como montar algo parecido**, não é mesmo?

Por isso você pensou em transformar seu negócio em uma franquia, mas está cheio de dúvidas: será que posso montar uma franquia? Será que eu estou pronto? Do que eu preciso para ser uma franqueadora?

Calma, se esse é o seu caso, você está no lugar certo, nós podemos te ajudar!



Essa
insegurança é
**totalmente
normal.**

Afinal, transformar o seu negócio em uma franquia e envolver outras pessoas, é um passo muito importante.

No entanto, você precisa entender duas coisas: a primeira é que você não precisa estar 100% pronto; e a segunda é que você não precisa saber como fazer o processo de franqueamento, é para isso que existem as consultorias.

Nossa função é mostrar o caminho e te preparar para franquear. Por isso nossa empresa pode te ajudar de várias formas:

- Analisamos se seu negócio é franqueável;
- Cuidamos das documentações legais exigidas na Lei de Franquias, como sua COF, manuais, entre outros;
- Podemos te ajudar em todo o processo de venda da sua franquia, com uma equipe especializada.

Legal, né? Então vamos conhecer um pouco mais sobre nossa empresa e o que podemos te oferecer.



Primeiro deixe a **gente se apresentar**

Eu acredito que quando você escolhe uma consultoria, você quer saber principalmente três coisas:

- Quem somos, para que você possa ter segurança ao contratar nossos serviços;
- Qual nossa experiência e background;
- E nossa estrutura e capacitação para te ajudar.

Então vamos falar um pouco sobre esses três itens nos próximos slides para que você possa entender que está em **boas mãos.**

Confiança

É muito importante que você confie na empresa que vai embarcar com você na jornada de expansão ou criação de uma rede de franquias. Por isso, você deve saber se essa consultoria é séria e tem experiência no mercado para te assessorar da melhor forma possível.

Você pode confiar na Como Franquear principalmente por dois motivos:

Nós já estamos há mais de 15 anos no mercado de franquias.

Nenhuma empresa sem experiência e bom trabalho fica tanto tempo em um segmento.

Somos homologados pela Associação Brasileira de Franchising, a ABF.

Esse talvez seja o ponto mais importante. Isso porque a ABF é uma entidade muito séria que ajuda a regulamentar as franquias no Brasil, sendo responsável por divulgar, defender e promover o segmento no país.

Quando uma consultoria é homologada pela ABF ela se torna mais segura, passando mais seriedade e compromisso com o serviço prestado.

Somos
Fornecedor
Homologado



Experiência

Com mais de uma década atuando no ramo de formatação de franquias, nós adquirimos muita experiência. Foram centenas de marcas formatadas em diversos ramos de atividade, por exemplo de alimentação, tecnologia, saúde, beleza, moda e serviços. Além disso nos tornamos pioneiros ao formatar as primeiras franquias de alguns segmentos, como de construção civil, escola de dança e de grupos geradores.

Trabalhar com grandes marcas e empresas iniciantes nos ajudou a ter versatilidade e consolidou nossa experiência. Então com certeza podemos te ajudar em tudo que você precisa e dominamos o know-how do segmento de franquias.

Temos orgulho de ter prestado **serviços para um time de peso.**



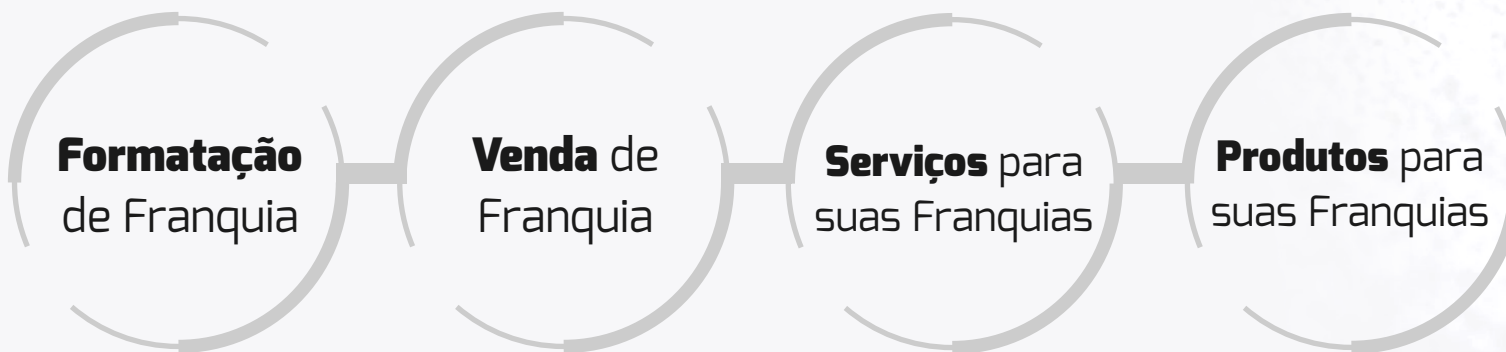
Estrutura e **Capacidade**

Nós contamos com uma equipe multidisciplinar e experiente no segmento de franquias. Temos advogados, contadores, jornalistas, redatores, marketeiros e uma equipe capacitada em vendas no segmento.

Um time de especialistas de alto nível com mais de uma década de atuação e que pode te ajudar a levar seu negócio para outro patamar.



Podemos lhe ajudar
em 4 frentes





Formatação **de Franquia**

A primeira frente que podemos lhe ajudar é na formatação da sua franquia. Podemos te dar toda orientação, desde o estudo, para saber a franqueabilidade do seu negócio, até a elaboração de toda documentação necessária, incluindo os materiais jurídicos, manuais necessários, divisão territorial de onde você pode montar sua franquia, entre outros documentos.



Venda de **Franquia**

Após a formatação, é hora de fazer seu negócio crescer. Para isso contamos com uma equipe especializada, uma central de atendimento virtual 24h, profissionais de qualificação que criam funis de vendas eficientes e vendedores altamente capacitados para negociar e fechar os acordos de franquia. Além disso, também cuidamos de todos os processos até assinatura do contrato com seu novo franqueado.



Serviços para sua
Rede de Franquia

A terceira frente em que podemos te ajudar inclui alguns serviços que sua franquia pode precisar conforme for crescendo.

O primeiro serviço é o de marketing visual. Aqui é estabelecido um padrão nos materiais gráficos e digitais usados pela sua franquia. Além de respeitar uma linguagem visual e conceitual para toda sua rede, concentrando a criação de peças publicitárias em um único lugar e elaborando posts incríveis para suas redes sociais.

Também podemos oferecer outros serviços, como atualização de documentos, registro de marcas, gestão financeira e contábil para seus franqueados.



Produtos para sua
Rede de Franquia

A quarta frente em que atuamos é a venda de produtos para franquadora e seus franquados. Vamos criar uma loja virtual exclusiva para sua marca onde serão vendidos materiais gráficos que podem ser entregues em todo Brasil, sem cobrança de taxa.

Disponibilizamos também uniformes, móveis, equipamentos e itens de decoração. Uma gama grande de produtos que podem ser encontrados em um único lugar, aumentando ainda mais o padrão de qualidade da sua franquadora.

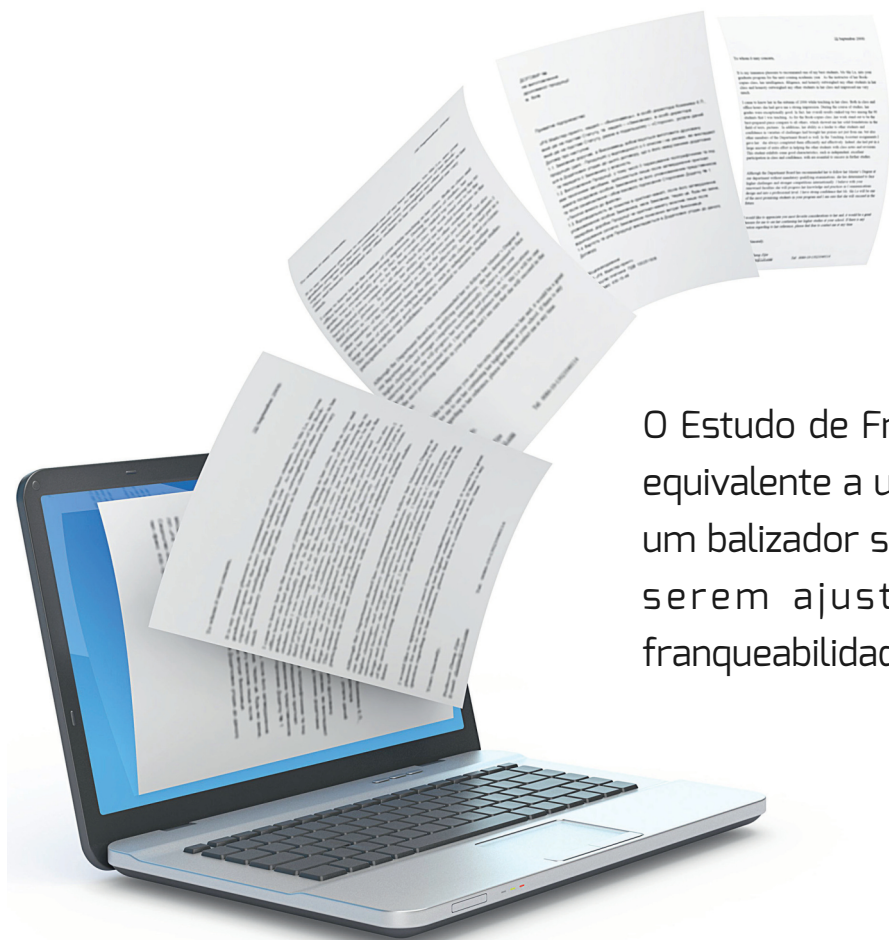


Agora que já entendeu quem somos e como podemos te ajudar, saiba mais sobre o serviço de formatação

No próximo slide entenda quais os serviços estão inclusos na **fase de formatação** de franquia e quanto isso custa.

Primeiro Passo da Formatação

Estudo de Franqueabilidade



O Estudo de Franqueabilidade seria algo equivalente a um plano de negócio, ele é um balizador sobre o mercado, pontos a serem ajustados e potencial de franqueabilidade do negócio.

O que vamos fazer nessa fase?

- Definir a base do modelo a ser expandido
- Definir o mix de produtos e serviços que a rede vai oferecer
- Análise SWOT
- Modelo Canvas
- Análise de transferência de know-how
- Análise de replicação
- Funções a serem desempenhadas pela franqueadora
- Equipe necessária para desempenhar essas funções
- Faturamento mínimo ideal de uma unidade
- Cálculo de rentabilidade
- Cálculo de payback
- Custos fixos da unidade franqueada
- Levantamento do capital de instalação necessário
- Levantamento do capital de giro necessário
- Equipe mínima necessária para cada unidade
- Entre outros

Prazo de conclusão:

Entrega em até 30 dias após o recebimento de todas as informações.

Segundo Passo da Formatação

Documentos Jurídicos

Nessa fase geramos dois documentos obrigatórios para uma franqueadora: a Circular de Oferta de Franquia, também chamada de COF, que seria como um livro de regras da franquia; e o Contrato de Franquia, que será celebrado entre a franqueadora e seus franqueados no futuro.



O que vamos fazer nessa fase?

- Definir as condições comerciais
- Definir atividades sob responsabilidade do franqueado
- Definir atividades sob responsabilidade do franqueador
- Definir itens a serem fornecidos pela franqueadora ou fornecedores homologados
- Definir das taxas a serem cobradas
- Entre outros

Todos os documentos jurídicos serão elaborados nos termos da Lei nº 13.966, de 26 de dezembro de 2019, chamada Lei de Franquia Empresarial.

Prazo de conclusão:

Entrega em até 60 dias após o recebimento de todas as informações.

Terceiro Passo da Formatação

Manuais da Franquia



Prazo de conclusão:

Entrega em até 60 dias após o recebimento de todas as informações.

O que vamos fazer nessa fase?

Manual de seleção do franqueado

Nesse manual definimos o perfil do franqueado, criamos um passo a passo para seleção de candidatos e um questionário de análise para pré-aprovação desses investidores.

Manual de implantação

Manual de tarefas que o franqueado terá de seguir para implantar sua unidade: busca de ponto, compra de produtos com fornecedores, treinamento de equipe, inauguração etc.

Manual operacional

Esse é o manual das rotinas operacionais da unidade franqueada: detalhes dos produtos e serviços, gestão financeira, gestão de pessoas, estoque, marketing, vendas etc.

Manual de boas práticas

Esse documento descreve os requisitos sanitários da franquia, a manutenção e a higienização das instalações, dos equipamentos e da saúde pessoal. O manual aborda também a segurança do trabalho, garantia da qualidade dos produtos e medidas especiais para prevenção em tempos de pandemia.

Manual do franqueador

Neste manual vamos ensinar ao franqueador algumas informações importantes sobre o modelo de franquia, como o estilo de equipe e de funcionários que são necessários conforme o negócio cresce e a importância de uma estrutura consolidada da franqueadora durante o processo de expansão.

Quarto Passo da Formatação

Mapa de Áreas



Prazo de conclusão:
Entrega em até 30 dias após o recebimento
de todas as informações.

O que vamos fazer nessa fase?

Mapa de divisão de território da franquia.

Selecionamos os 5.568 municípios do Brasil e mapeamos para entender quantas unidades da franquia podem ser vendidas no país e onde podem ser instaladas baseado em quantidade de habitantes e IDH.

COMBO FORMATAÇÃO

O que está incluso?

Estudo de franqueabilidade

30 dias após assinatura do contrato

Circular de ofertas

30 dias após conclusão do item anterior

Contrato de franquia

30 dias após conclusão do item anterior

Manuais de franquia

60 dias após conclusão do item anterior

Mapa territorial

30 dias após conclusão do item anterior

Vale ressaltar que o prazo de entrega depende das informações que precisamos receber do cliente e também da análise que ele fará de cada material que for enviado. Sendo assim, é muito importante que o cliente disponha de tempo para enviar as informações e validar cada um dos materiais criados, fazendo com que tudo possa ser produzido no menor tempo possível.



valor do combo
R\$ 30.000,00

FORMA DE PAGAMENTO:
20X DE R\$ 1.500,00

ou pague em 10x com 5% de desconto

10X DE R\$ 2.850,00

ou pague a vista 10% de desconto

R\$ 27.000,00 à vista



COMO FRANQUEAR

Multiplicando Negócios de Sucesso



11 5197-5050



contato@comofranquear.com



www.comofranquear.com



comofranquear

Obrigado pela **Confiança!**